

E F N
Conocimiento
que
Impulsa



Escuela Francesa de Negocios

www.efn.edu.uy

TÉCNICO EN
COMERCIO
EXTERIOR

ESCUELA FRANCESA DE NEGOCIOS

Eduardo Acevedo 1438

C.P 11200 – Montevideo

Tel. 2408 6264 – Fax. 2402 6055

info@efn.edu.uy

www.efn.edu.uy



TÉCNICO EN COMERCIO EXTERIOR

Objetivos:

Es un curso diseñado para formar egresados aptos en el desempeño de los negocios internacionales. Con una formación inicial en Comercialización, lo que le permitirá afrontar positivamente los futuros desafíos de los negocios internacionales.

Metodología:

Presencial.

Se encuentra diseñado con una combinación de aspectos teóricos y prácticos, para lograr que los alumnos alcancen metas elevadas de capacitación.

BENEFICIOS PARA ALUMNOS Y EGRESADOS

El curso incluye los siguientes beneficios para los alumnos y egresados:

- Los materiales del curso se entregan impresos
- Bolsa de trabajo para alumnos y egresados
- Talleres gratuitos de búsqueda e inserción laboral dictado por Psicólogos Laborales
- Taller integrador
- Entrega de Diploma
- **Ciclo de Actualizaciones:** El alumno una vez que egresa de nuestros cursos adquiere el derecho a elegir todos los años un módulo del curso que realizó y volverlo a hacer, totalmente sin costo, con el fin de una permanente actualización en los contenidos.



TABLA DE MATERIAS

MODULOS	TEMAS	HORAS
1º	OPERACIONES INTERNACIONALES	18
2º	ADUANAS	18
3º	MEDIOS DE PAGO INTERNACIONALES	18
4º	DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL	18
5º	REGULACIÓN JURÍDICA Y SEGUROS	18
6º	COMERCIALIZACIÓN Nivel 1	18
	TOTAL HORAS	108

PROGRAMA

MÓDULO 1

OPERACIONES INTERNACIONALES

Contenido:

- a. Introducción, esquema de Compraventa internacional
- b. Los riesgos en las compraventas internacionales
- c. La Nomenclatura Arancelaria como herramienta estadística y de normativa
- d. Los intercambios comerciales mundiales
- e. Bloques Económicos
- f. Organismos Internacionales
- g. Barreras a la Exportación
- h. Incoterms 2010

MÓDULO 2

ADUANAS

Contenido:

- a. Nomenclatura Arancelaria para los despachos
- b. Código Aduanero
- c. Incoterms 2010, los utilizados por la Aduana
- d. Operaciones Aduaneras (Importación / Exportación / Admisión Temporal / Tránsito)
- e. Admisión temporal
- f. Zona Franca y Depósitos Francos
- g. Exoneraciones a la Importación y Cálculos de Tributos
- h. Mercosur
- i. Certificados de origen



MÓDULO 3

MEDIOS DE PAGO INTERNACIONALES

Contenido:

- a. Transferencias
- b. Cheque
- c. Cheque Bancario
- d. Letra de Cambio
- e. Remesas simples
- f. Remesas Documentarias
- g. Circular Nº 522
- h. Crédito Documentario
- i. Circular Nº 600

MÓDULO 4

DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL

Contenido:

- a. Definición y clasificación.
- b. Fase estática.
- c. Fase dinámica.
- d. Transporte Terrestre.
- e. Transporte Marítimo.
- f. Transporte Aéreo.
- g. Preparación de la mercadería para el transporte.
- h. Tipos de embalaje.
- i. Documentos utilizados en los distintos medios de transporte.

MÓDULO 5

REGULACIÓN JURÍDICA Y SEGUROS

Contenido:

- a. Regulación Jurídica
 - a. Contrato de Transporte.
 - b. Contrato de Franquicia.
 - c. Contrato de Distribución.
 - d. Contrato de Compraventa Internacional.
 - e. Arbitraje.
- b. Seguros
 - a. Definición.
 - b. Tipos de Seguros.
 - c. Información necesaria.
 - d. Ámbito de cobertura.
 - e. Coberturas ofrecidas en el mercado.
 - f. Cláusulas del Instituto de Londres
 - g. Detalles importantes a tener en cuenta.



MÓDULO 6 COMERCIALIZACIÓN NIVEL 1

Contenido:

- a. Agentes Comerciales Internacionales.
- b. Auditoría de Mercado.
- c. Ejercicios de Auditoría.
- d. Análisis FODA.
- e. Árbol de Problemas.
- f. Introducción a la Comunicación Comercial.
- g. Práctica.

Compromiso

En la EFN asumimos el compromiso de que el curso se encuentra diseñado con criterios responsables, de acuerdo a las necesidades de las empresas que se encuentran en nuestro país.

Nuestras propuestas de formación son estructuradas en módulos que nutren al alumno en las distintas áreas del conocimiento necesarias e imprescindibles para que sea capaz de desarrollarse tanto en nuestro mercado laboral, como en cualquier parte del mundo. Para lograr dicho cometido, incorporamos la temática necesaria resultante de los distintos relevamientos en nuestro mercado, y las herramientas utilizadas y solicitadas a nivel internacional.

En procura de lograr una excelencia académica, la EFN se reserva el derecho de realizar modificaciones a los programas.

Certificaciones

El título obtenido al término del curso de es "Técnico en Comercio Exterior".



Inversión:

Exento de matrícula.

El curso incluye los siguientes beneficios para los alumnos y egresados:

- Los materiales del curso se entregan impresos
- Bolsa de trabajo para alumnos y egresados
- Talleres gratuitos de búsqueda e inserción laboral dictado por Psicólogos Laborales
- Taller integrador
- Entrega de Diploma
- **Ciclo de Actualizaciones:** El alumno una vez que egresa de nuestros cursos adquiere el derecho a elegir todos los años un módulo del curso que realizó y volverlo a hacer, totalmente sin costo, con el fin de una permanente actualización en los contenidos.

Se puede abonar hasta en 8 cuotas de \$ 2.500,00 (pesos uruguayos dos mil quinientos con 00/100).

Por pago contado 10% de descuento.

Por pago en 2 cuotas 5% de descuento.

Estudiantes de Universidades públicas y privadas, 5% de descuento en el plan cuotas.

Estudiantes de Relaciones Internacionales de la UDELAR, 8% de descuento en el plan cuotas.

Los descuentos no son acumulables.

Los precios se encuentran actualizados al 14 de noviembre de 2011.



Escuela Francesa de Negocios

www.efn.edu.uy

ESCUELA FRANCESA DE NEGOCIOS

INFORMES E INSCRIPCIONES

EDUARDO ACEVEDO 1438

C.P 11200 – MONTEVIDEO

TEL. 2408 6264 – FAX. 2402 6055

info@efn.edu.uy

www.efn.edu.uy